

Malerblatt

meinungsstark | fundiert | multimedial

04 | April 2025

In dieser Ausgabe:

**Malerblatt
plus**

4 Wochen alle digitalen Inhalte
GRATIS nutzen!

Vorteile auf Seite 27 im Heft



INNENRAUMTRENDS

Holzbeschichtung

Silikatfarbe
für den Außenbereich

Böden

Versiegelungen,
Treppen, Teppichfliesen

Nutzfahrzeuge

Marktübersicht
Kompakttransporter

Leasen statt kaufen?



Maler B. aus Frankfurt fragt: Macht es Sinn, ein Airlessgerät zu leasen statt zu kaufen?

Jürgen Linz antwortet: Das Leasing einer Airless-Anlage kann durchaus Sinn machen. Die Entscheidungskriterien sind vergleichbar mit denen bei der Anschaffung eines neuen Firmenfahrzeuges. Beim Kauf haben Sie einen Einmalbetrag für die Anschaffung, was Ihre Liquidität stärker beeinflusst als beim Leasing mit geringen monatlichen Beiträgen während der Laufzeit. Anders als bei Fahrzeugen, bei denen vorab die Kilometerleistung definiert wird, ist das Leasing von Airlessgeräten nicht an Einsatzzeiten etc. gebunden. Monster bietet für Airlessgeräte ein Leasing für 36 oder 48 Monate an. Bei der Variante Monster Leasing 36+ bzw. 48+ ist zusätzlich ein Rundum-sorglos-Paket beinhaltet. Rundum-sorglos-Paket bedeutet, dass während der gesamten Leasingdauer jegliche Reparaturen (inkl. Verschleißteile) an der Airless-Anlage inkludiert sind. Zusätzlich wird ein deutschlandweiter Hol- und Bring-Service für pauschal 140 € (Preisbasis 2025) angeboten. Dieses Rundum-sorglos-Paket schafft Planungs- und Kostensicherheit und ist meines Erachtens sehr empfehlenswert.

www.monster-airless.com